

Persuasão e Manipulação

(ou os dois usos da Retórica)

«A vulnerabilidade da retórica está patente: pode deslizar da arte de persuadir para a arte de enganar; do acordo prévio sobre ideias admitidas, para a trivialidade dos preconceitos; da arte de agradar, para a arte de seduzir (...).»

M.B.Pereira




Platão critica os Sofistas e os seus ensinamentos que conduziram a democracia ao abismo (falta de valores seguros, regras, etc). Os Sofistas “manipularam” a população.

(Persuasão irracional)

Manipulação

Processo de influência individual ou social, do qual as pessoas não se dão conta, não podendo reagir livremente. O ser humano funciona como um objecto e quem manipula exerce dominação.



Uso abusivo da retórica. O orador, na posse de ideias que não discute, procura impô-las fazendo valer os seus pontos de vista como dogmas. O orador propõe-se enganar, de propósito, o auditório. Há uma relação de domínio.

Persuasão



Convencer alguém a admitir algo sem que necessariamente isso implique intenção de iludir ou prejudicar. O orador é capaz de analisar/criticar os argumentos. *O outro não é desqualificado, muito pelo contrário.*

O interesse pela VERDADE e o AMOR pela SABEDORIA são exigências éticas a ter em conta. Uma argumentação filosófica deverá contemplar:

Paciência

Fidelidade

Força de carácter

Abertura mental

Autonomia

Coragem

Humildade

Respeito pelo Outro

O uso ético da Retórica implica:

- uso de argumentos racionais
- repúdio por técnicas de adulação ou ridicularização;
- isenção e boa-fé;
- interesse exclusivo pela verdade

Como garantir que a argumentação não retoma a retórica sofista? O que fazer? Como fazer?

- ◆ Combater a manipulação a partir do cultivo do estudo livre
- ◆ Estimular a capacidade crítica que permitirá detectar argumentos falaciosos
- ◆ Discutir ideias (é necessário discutir ideias) - a verdade é complexa



FILOSOFIA = DIÁLOGO RACIONAL

Aristóteles

-A Retórica não é *IMORAL*, mas sim **AMORAL** e constitui-se como uma técnica do verosímil e não da verdade

-- A **Retórica** visa a **PERSUASÃO** e a **Dialéctica** visa o **UNIVERSAL**

ASSIM:

① A **argumentação retórica** é fundamental para a Filosofia, já que o discurso filosófico se situa no domínio do verosímil, do razoável, do preferível, mas isto não significa que dispense a verdade.

②A **argumentação filosófica** deve orientar-se pela verdade, no sentido do confronto de opiniões e razões, construção de teses mais razoáveis e argumentos mais fortes.



Uso ético da retórica em Filosofia